

Résumé compte rendu réunion lundi 12 Février 2018, 20h15

Présents : Sandra Pain, Béatrice Toublanc, Angélique Bossard, Marina Brouillard, Katell Antier, Stéphanie Dauguet, Solenne Marcault

1) Info budget

L'APE donne 40€/ élèves et 5€ en espèces. Les espèces sont mis sur le compte USEP des professeurs (avec la recette des vente de gâteaux et vente de photo de classes). Ce compte sert pour des petits achats, pas de contrainte de justification. Idem pour les ATSEMS où on donne du liquide, ça permet d'acheter des choses en braderie.

2) Vente de pizza

Il y a 89 pizzas vendues, ce qui représente 140,93€ de bénéfice. Seulement 24 familles sur 94 ont participé. Explications : trop de vente coup sur coup ? Les brioches se conservent plus longtemps et sont plus faciles à vendre à la famille que les pizzas ? Certains n'aiment pas les pizzas faites par Mr Gasnier...

3) Action via Initiatives ou Pegasus

Les personnes présentes ont choisit le gobelet avec dessins des enfants via initiatives. Prix de vente conseillé 4€. 1gobelet différent par classe. Angélique voit pour avoir le kit gratuit. Les commandes se feraient jusqu'au vendredi 13 Avril environ, pour pouvoir les distribuer après les vacances de Pâques (délai expédition 15jours)



4) Fête de l'école

Lots : les personnes présentes ont décidé de voir pour acheter la Nintendo switch, ensuite Cookéo, un parasol/ou barbecue/ou brise vue/ou bain de soleil, Tassimo, Enceinte bluetooth.

DJ : Qui pourrait s'occuper de la musique, prévoir une playlist avec tablette ou portable et passer les musiques données par les maitresses lors des spectacles ? Prévoir l'achat d'une 2ème enceinte.

Jeux : On pourra peut-être mettre en place une course en sac car on aura plus d'espace, à voir si on a les bénévoles qui suivent...

Gobelets : voir pour acheter un gros lots de gobelets personnalisés au logo de l'école des 3 chênes et mettre en place une consigne à la buvette. Le principe : la personne paye sa boisson + 1€ par exemple de consigne pour le verre, si elle le rapporte, on lui rembourse 1€, sinon elle garde le verre.

Barnum : Relancer les bénévoles, les parents, pour essayer d'avoir d'autres protections en cas de pluie ...

Démarchage sponsors : Transmettre à Katell dès qu'une entreprise donne quelque chose pour mettre la pub sur le blog et facebook, c'est aussi un bon argument pour avoir des lots.